



Au service du  
**GOUVERNEMENT,**  
au service des  
**CANADIENS.**

# Vendre vos produits et services au gouvernement du Canada

Forum économique 2017

Société de développement économique de Uashat mak  
Mani-utenam

Mardi 6 mai 2017, Sept-Îles



Services publics et  
Approvisionnement Canada

Public Services and  
Procurement Canada

Canada

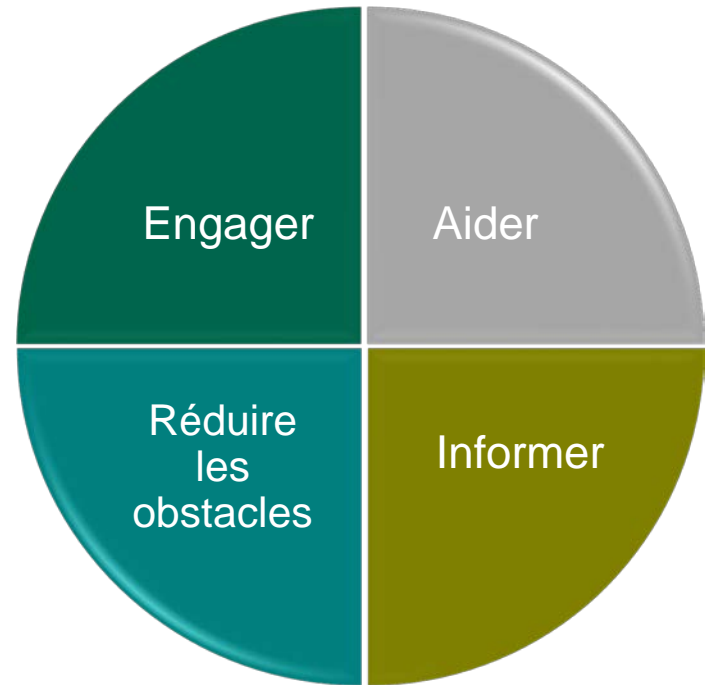
# Possibilités pour les PME

- Le gouvernement du Canada est **l'un des plus grands acheteurs de biens et de services au Canada**
- Il **dépense chaque année des milliards de dollars** pour acheter une vaste gamme de biens et de services
- Il est également possible de conclure des **contrats de valeur plus élevée**, allant de quelques millions à des milliards de dollars
- Les **PME** ont reçu environ les **trois quarts** (plus de 14 000 des quelque 18 000) **des contrats** attribués chaque année aux fournisseurs canadiens par TPSGC



# Bureau des petites et moyennes entreprises (BPME)

- Fournit de l'**aide** et des **renseignements** sur la **façon de vendre** vos biens et services au gouvernement du Canada
- S'efforce de **réduire** en votre nom **les obstacles** pour assurer l'**équité** du processus d'achat
- Vous **aide à naviguer** à travers le processus d'achat
- Vous suggère des **endroits où vous pouvez trouver des occasions d'affaires**



# Séminaires offerts par le BPME

- Faire affaire avec le gouvernement du Canada
- Rechercher et trouver des occasions d'affaire
- Soumissionner des marchés
- Programme d'innovation construite au Canada (PICC)
- Achats de défense et de sécurité
- Obtenir une attestation de sécurité
- Offrir des services professionnels au gouvernement du Canada

Visitez [achatsetventes.gc.ca](http://achatsetventes.gc.ca), section [calendrier des événements!](#)



# Programme d'innovation Construire au Canada (PICC)

- Aide les entreprises à **combler les lacunes** à l'étape de la **pré-commercialisation** en **achetant leurs biens et services novateurs** qui en sont aux dernières étapes du **développement** afin que le gouvernement fédéral les **mettent à l'essai avant leur mise en marché**
- Les entreprises reçoivent des **commentaires précieux** sur leurs innovations testées par les ministères et organismes fédéraux
- Pour **participer** à ce programme, surveillez le [site web du PICC](#)



# Stratégie d'approvisionnement auprès des entreprises autochtones (SAEA)

- **Quatre approches clés** : marchés réservés obligatoires, marchés réservés volontaires, coentreprises et sous-traitance
- **Critères d'admissibilité** (liés à la propriété et au contrôle ainsi qu'à la proportion de l'effectif autochtone)
- **Objectifs de rendement annuels** pour les ministères et organismes fédéraux faisant l'**acquisition de plus de 1 million de dollars** en biens, en services et en construction

**Affaires autochtones et du Nord Canada** collabore étroitement avec les ministères à l'**établissement d'objectifs raisonnables et réalisables**, et donne des conseils sur les capacités entrepreneuriales autochtones

# Quatre approches clés de la SAEA

## 1. Marchés réservés obligatoires

- **Population** d'une localité, d'une collectivité ou d'un groupe est composée d'au moins **80 % d'autochtones**
- **Population autochtone** sera le **bénéficiaire** du bien, du service ou des travaux de construction
- Valeur du marché est supérieure à 5 000 \$

## 2. Marchés réservés volontaires

- **Entreprises autochtones** possèdent les **capacités nécessaires**
- **Ministère client décide volontairement** de réserver le marché lorsque les exigences opérationnelles, la prudence qualité-prix, la probité et la saine gestion contractuelle peuvent être assurées

7



# Quatre approches clés de la SAEA (suite)

## 3. Ententes de coentreprise et de partenariats

- Permet aux **partenariats autochtones et non autochtones** de soumissionner pour obtenir des marchés qui ont été réservés
- **Entreprises autochtones** doivent démontrer **33 % de la valeur des travaux**

## 4. Recours au critère autochtone (sous-traitance)

Dans l'attribution des contrats principaux, les ministères sont encouragés à:

- Demander des **plans de sous-traitance** des entreprises autochtones, que ce soit dans le cadre d'une **exigence obligatoire** ou d'un **critère d'évaluation coté**



# Critères d'admissibilité de la SAEA

## Définition d'une entreprise autochtone

- Une **entreprise individuelle**, une **société par actions à responsabilité limitée**, une **coopérative**, une **société en nom collectif** ou un **organisme sans but lucratif** où :
  - des **autochtones** détiennent le contrôle et une participation majoritaire, c'est-à-dire **au moins 51 % des actions**; et
  - une entreprise commerciale de **six employés à temps plein ou plus dont au moins 33 % des employés à temps plein sont des autochtones**
- Une **coentreprise** dans laquelle une ou plusieurs **entreprises autochtones** comme définies plus haut **détiennent le contrôle et au moins 51 % des actions**



# Maximiser vos opportunités d'affaires dans le cadre de la SAEA

- **Inscription gratuite au [Répertoire des entreprises autochtones \(REA\)](#)**
  - **Moteur de recherche** de fournisseurs autochtones mis à la disposition de l'industrie et des responsables de l'approvisionnement du gouvernement fédéral
  
  - Également utilisé par les gouvernements provinciaux et les administrations municipales **AINSI QUE** le secteur privé
  
- **Points de contact de la SAEA**
  - 1-800-400-7677
  - [saea-psab@aadnc-aandc.gc.ca](mailto:saea-psab@aadnc-aandc.gc.ca)
  - [Site Web de la SAEA](#)

# Contactez-nous

**Kiosque au Forum économique 2017**

**[achatsetventes.gc.ca](http://achatsetventes.gc.ca)**

**LigneInfo nationale: 1-800-811-1148**

**BPME Région du Québec – Montréal**

**Téléphone : 514-496-3525**

**[QueBPME.QueOSME@tpsgc-pwgsc.gc.ca](mailto:QueBPME.QueOSME@tpsgc-pwgsc.gc.ca)**

